

BIENVENIDO A

FUXION

Felicidades, acabas de tomar la decisión de emprender Fuxion de manera profesional; en este documento encontrarás la guía paso a paso y las herramientas para que tengas un inicio productivo.

¡Bienvenido al equipo ARRANCAMOS!

1. PLAN DE ACCIÓN (clave en tus primeras 48 a 72 horas)

El plan de acción es el punto de partida de tu negocio, a través de él conoces todo lo necesario acerca de Fuxion, desde cosas básicas como el manejo de tu Offix y Web Replicadora, hasta la visión empresarial. Todo esto te permitirá tener un mejor panorama al momento de definir tu propia visión de negocio y tus metas, tanto de salud como económicas (expansión, rangos). Además, para completar un plan de acción, debes justamente accionar, antes de finalizar este paso habrás hecho tus primeras llamadas y agendado tus primeras reuniones.

¡Importante!

Antes del plan de acción, ingresa a www.aware.tips y crea una cuenta. Mira los tres primeros videos (Bienvenida, Plan de acción y Arranque explosivo) y haz tu lista de 200 contactos, para que llegues listo a la reunión de plan de acción con tu socio. Descárgate la versión pro para más herramientas.

Y si quieres llevar tu negocio a un siguiente nivel, teniendo todo en la palma de tu mano, descárgate el app Aware tips.

2. ARRANQUE EXPLOSIVO

El arranque explosivo lo inicias durante el plan de acción, para acelerar este paso es importante que hayas llegado a la reunión con tu patrocinador habiendo visto en www.aware.tips los videos de iniciación y teniendo terminada tu lista de contactos.

- ◆ 70 presentaciones - 20 afiliados - 4 corredores (cantidad recomendable para iniciar).
- ◆ Cuando alguien le diga NO al negocio, conviértelo en cliente.
- ◆ Sé constante en agregar nuevas personas a tu lista, eso te permitirá tener siempre prospectos de clientes y poder realizar presentaciones masivas y personalizadas para crear tu Pro1.
- ◆ Este modo explosivo se mantiene durante las dos primeras semanas de tu negocio, luego es un estilo de vida de crecimiento y bienestar, conservando el hábito de buscar a personas que estén buscando salud y/o negocio.

Tu negocio crece y es más divertido rápido que lento. Es clave concretar tu PRO1 y tus primeros rangos, enfócate en crecer diariamente y llegar al corte semanal habiendo alcanzado tu meta de volumen de venta, tanto personal como de equipo ¡Vamos por ese PRIMER ARRANQUE EXPLOSIVO!

3. PRESENTANDO TU NEGOCIO

Zoom meetings de producto y negocio con más 20 invitados (arranque explosivo). Te recomiendo tener siempre estas herramientas contigo: PPT presentación de producto, PPT presentación de negocio y PPT one to one. Encuentra estos archivos de manera rápida en <https://www.blackdiamondtop.com/descargas>

Prospecta y presenta tu negocio en el día a día mediante estos links, te servirán como filtro previo a tu reunión por zoom.

Links claves:

- ◆ **Productos:** www.aware.tips/saludfuxion
(Para prospectos que quieran saber más de nuestras bebidas)
- ◆ **Negocio:** www.aware.tips/presentacion
(Presentación larga de 3 videos completa)
- ◆ **Negocio directo:** www.aware.tips/dropshipping
(Presentación corta y completa para personas que quieren info directa)

4. EDÚCATE, ENTRENA TU MENTE Y DESARROLLA TUS HABILIDADES

De manera semanal, vía Zoom, tenemos eventos de equipo en donde puedes seguir aprendiendo acerca de todas las líneas de productos y también técnicas que te ayudarán a desenvolverte mejor al momento de trabajar tu negocio. Además, cuentas con AWARETV en Facebook (<https://www.facebook.com/AwareFanPage>) con info diaria para desarrollar una mentalidad de empresario, negocio y productos.

Además, como organización, hemos desarrollado una plataforma donde encontrarás entrenamientos para trabajar en tu mentalidad y desarrollar habilidades clave. Para acceder solo debes ingresar al siguiente link: www.blackdiamondtop.com

Conocer y entender nuestro plan de compensación y productos te llevarán a un siguiente nivel, aprende todo acerca de estos puntos ingresando a los links que deajo a continuación:

- ◆ Conciencia de salud y productos de Fuxion con Ivan Columbus:
<https://www.youtube.com/watch?v=z2cxOnNJllo>
- ◆ Plan de compensación con Gianmarco Mosto:
<https://www.facebook.com/AwareFanPage/videos/1114878602594175>

Tus links Fuxion:

- ◆ **La empresa:** www.fuxion.com
- ◆ **Tu Offix:** www.ifuxion.com
- ◆ **Tu Web Replicadora:** www.ifuxion.com/usuario

5. REDES SOCIALES

Si deseas compartir información de tu negocio en redes sociales ten en cuenta que lo mejor es hacerlo naturalmente, es decir, no hagas venta directa. Cuenta tu día a día y deja notar como los productos forman parte de tu rutina, comparte tu historia con el negocio a través de post o historias que agreguen valor, generen curiosidad y conecten con las personas, de manera que se cree una familiaridad que te permita llamarlos para enrolarlos a ser consumidores o socios e incluso que sean ellos mismos quienes te escriban.

TIPS:

- ◆ Cuando alguien te comience a seguir saluda y conversa.
- ◆ Sigue a personas que compartan temas afines a tus intereses.
- ◆ Aprende a contactar en frío y hacer amigos por redes sociales y hazlo.
- ◆ Que tu plataforma refleje tu estilo de vida, comparte siempre contenido de calidad en todo sentido. Revisa que tus fotos o videos se vean nítidos y limpios.

¡Creces tú y crece tu negocio, nos vemos en el día a día!